

تحلیل اقتصادی تولید، کارایی فنی و بازاریابی زعفران ایران

جواد ترکمانی^۱

چکیده

هدف این مطالعه بررسی تولید و بازاریابی زعفران ایران بود. حدود ۹۹ درصد زعفران ایران در مناطق مختلف استان خراسان تولید می‌شود. لذا، مطالعه جاری در این استان صورت گرفت. داده‌های مورد نیاز از زعفران کاران شهرستان‌های تربت حیدریه، قاینات و گناباد، در پاییز ۱۳۷۸، با استفاده از روش نمونه‌گیری طبقه‌بندی شده، و با تکمیل ۲۲۲ پرسشنامه جمع آوری شد. با استفاده از تابع متعالی، توابع تولید مناطق مورد مطالعه برآورد، و نحوه استفاده از نهاده‌ها بررسی گردید. کارایی فنی زعفران کاران شهرستان‌های مختلف با استفاده از تابع مرزی تصادفی متعالی تخمین زده شد. حاشیه‌های بازاریابی و کارایی بازاریابی محاسبه، و مسیر بازاریابی مناطق مورد مطالعه رسم گردید.

نتایج حاصل از این مطالعه نشان داد که زعفران کاران از تعدادی از نهاده‌ها به نحو مناسب استفاده نمی‌کنند. محاسبه کارایی فنی نمایانگر امکان افزایش کارایی، با کاهش فاصله بین زعفران کاران دارای کارایی زیاد با دیگر بهره‌برداران بود. حاشیه‌های عمدۀ فروشی، خرده‌فروشی و حاشیه بازاریابی یک کیلوگرم زعفران به ترتیب ۴۸۳، ۴۱۰ و ۸۹۳ هزار ریال محاسبه شد. کارایی بازاریابی زعفران ۱۵۵ درصد تعیین گردید.

واژه‌های کلیدی: زعفران، کارایی فنی، حاشیه‌ها و کارایی بازاریابی

مقدمه

زعفران یکی از محصولات کشاورزی است که سهم قابل کشت و استغالت‌زاوی در مناطق مختلف ایران، به ویژه استان خراسان دارد، آن را از جایگاه ویژه‌ای برخوردار کرده است (۵، ۸ و ۱۱). اما وجود مسائل و مشکلات مختلف در زمینه تولید و نحوه فراوری زعفران، و نیز توزیع و بازاریابی آن باعث گردیده

ملاحظه‌های از تولید و صادرات آن به ایران تعلق دارد. حدود ۶۵ درصد از کل زعفران جهان در ایران تولید می‌شود (۴ و ۱۲). مزیت نسبی و اهمیتی که این محصول از نظر تولید، سطح زیر

۱. دانشیار اقتصاد کشاورزی، دانشکده کشاورزی، دانشگاه شیراز

وضعیت بازاریابی زعفران استان خراسان است. اهداف ویژه این بررسی شامل برآورد و تحلیل تابع تولید زعفران، بررسی میزان منطقی بودن زعفران‌کاران در به کارگیری نهاده‌ها، تعیین کارایی فنی زعفران‌کاران، شناسایی مراحل و راههای بازاریابی زعفران، محاسبه حاشیه و ضریب هزینه بازاریابی زعفران، و تعیین کارایی بازاریابی^۱ مناطق عمده تولید زعفران استان خراسان است.

مواد و روش‌ها

داده‌های موردنیاز با تکمیل پرسشنامه، به روش مصاحبه حضوری با زعفران‌کاران عضو نمونه، جمع‌آوری گردید. ابتدا، با تهیه پرسشنامه‌ای مقدماتی، و مصاحبه با چند زعفران‌کار، نواقص موجود در پرسشنامه برطرف شد و پرسشنامه نهایی تنظیم گردید. به منظور انتخاب نمونه مناسب، از روش نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌بندی شده استفاده گردید. جمع‌آوری اطلاعات و تکمیل پرسشنامه‌ها به صورت مقطعی در پاییز سال ۱۳۷۸ انجام گرفت. در مجموع، از اطلاعات ۹۲ بهره‌بردار در تربت حیدریه، ۷۲ زعفران‌کار گتابادی و ۶۸ کشاورز در قاینات استفاده شد. آمار شانویه از نشریات مختلف وزارت کشاورزی و سازمان برنامه و بودجه استان خراسان، و هم چنین اتحادیه تعاونی‌های کشاورزی زعفران‌کاران ایران تهیه گردید. با مصاحبه حضوری با بازرگانان، صادر کنندگان، عمده فروشان و خرده فروشان زعفران، مسیر بازاررسانی زعفران در مناطق مورد مطالعه، از تولید تا مصرف تعیین و عوامل عمده بازاریابی این محصول شناسایی شد. به منظور تجزیه و تحلیل داده‌ها و برآورد مدل‌های مورد استفاده، از بسته‌های نرم‌افزاری FRONTIER 4.1 و TSP7، SPSS/PC استفاده گردید.

برای تخمین توابع تولید زعفران و تجزیه و تحلیل آنها در مناطق مورد مطالعه، دو فرم تابع تولید متعالی (ترانسنتال) و لگاریتمی متعالی (ترانسلوگ)، که دارای ویژگی‌های تابع تولید نئوکلاسیک‌ها است، مورد استفاده قرار گرفت. مدل تابع تولید

که بر رغم کیفیت مرغوب این محصول نسبت به نمونه‌های خارجی آن، زعفران ایران وضعیت مناسبی در بازار جهانی نداشته باشد (۴، ۷، ۹ و ۱۲). لذا، هدف کلی مطالعه، بررسی وضعیت اقتصادی تولید و بازاریابی زعفران است. ویژگی‌های خاص زعفران، از جمله نیاز اندک به آب، امکان بهره‌برداری به مدت ۷ - ۱۰ سال در یک نوبت کشت، آبیاری در زمان‌های غیر بحرانی نیاز آبی سایر گیاهان، رشد در زمین‌های شنی و رسی، قدرت ماندگاری محصول در زمان‌های طولانی، سهولت حمل و نقل محصول، عدم نیاز به ماشین‌های زراعی سنگین، و توان جذب نیروی کار در زمان برداشت محصول، باعث شده که سطح زیرکشت و تولید زعفران در سال‌های اخیر افزایش یابد (۶). با این حال، حدود ۹۹ درصد میزان تولید و سطح زیرکشت زعفران ایران مربوط به استان خراسان است. شهرستان‌های تربت حیدریه، گتاباد و قاینات مناطق اصلی تولید زعفران خراسان و ایران است (۶ و ۱۲).

شرایط ویژه‌ای که از لحاظ جغرافیایی در مرکز و جنوب خراسان وجود دارد، از قبیل کویری بودن مناطق، کیفیت نامناسب آب، فقر زمین از نظر عناصر غذایی مورد نیاز گیاه و روش‌های سنتی تولید محصولات کشاورزی، از عواملی است که رشد کشاورزی را در این مناطق محدود کرده است. با این حال، زعفران گیاهی استثنایی بوده که توانسته است با خصوصیات ویژه خود کم آبی مناطق مذکور را تحمل نماید. هر هکتار زعفران، بیش از ۲۰۰ نفر - روز نیروی کار نیاز دارد (۶). لذا، کشت زعفران سالیانه حدود چهار میلیون نفر - روز اشتغال ایجاد می‌کند. این موضوع در منطقه‌ای که از حيث توسعه فعالیت‌های کشاورزی و صنعتی دچار محدودیت است بسیار مفید می‌باشد (۷). در حال حاضر بیش از ۸۵ هزار خانواره در شهرهای جنوبی و مرکزی خراسان زعفران‌کاری دارند و ارزش ناخالص زعفران تولیدی بیش از ۱۰۰ میلیارد ریال است (۱۲). با توجه به مطالب فوق، هدف اصلی این مطالعه بررسی اقتصادی تولید و کارایی فنی زعفران‌کاری، و هم چنین مطالعه

1. Marketing Efficiency (ME)

$$\begin{aligned} & \frac{1}{\gamma_{36}} \ln X_{3i} \ln X_{5i} + \frac{1}{\gamma_{37}} \ln X_{3i} \ln X_{7i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{45}} \ln X_{4i} \ln X_{5i} + \frac{1}{\gamma_{46}} \ln X_{4i} \ln X_{6i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{47}} \ln X_{4i} \ln X_{7i} + \frac{1}{\gamma_{56}} \ln X_{5i} \ln X_{6i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{57}} \ln X_{5i} \ln X_{7i} + \frac{1}{\gamma_{67}} \ln X_{6i} \ln X_{7i} \end{aligned}$$

در مدل فوق، y_i مقدار تولید زعفران (به صورت دسته یا دختر دخترپیچ) در مزرعه i بر حسب کیلوگرم، X_{1i} سطح زیرکشت زعفران در مزرعه i بر حسب هکتار، X_{2i} مقدار مصرف کود شیمیایی در مزرعه i بر حسب کیلوگرم، X_{3i} مقدار مصرف کود حیوانی در مزرعه i بر حسب تن، X_{4i} مقدار مصرف سم علفکش در مزرعه i بر حسب لیتر، X_{5i} تعداد نیروی کار مورد استفاده در مزرعه i بر حسب روز-نفر، X_{6i} تعداد دفعات آبیاری در مزرعه i بر حسب متر مکعب، X_{7i} میزان پیاز مصرفی در هنگام کاشت در مزرعه i بر حسب کیلوگرم، β_0 جمله ثابت تابع تولید به صورت لگاریتم در پایه e (عدد نپری)، $\beta_1, \beta_2, \beta_3, \beta_4, \beta_5, \beta_6, \beta_7$ پارامترهای مربوط به اثر مستقیم نهاده‌ها است که باید تخمین زده شوند، و $\gamma_{12}, \gamma_{13}, \gamma_{14}, \gamma_{15}, \gamma_{16}, \gamma_{17}, \gamma_{23}, \gamma_{24}, \gamma_{25}, \gamma_{26}, \gamma_{27}, \gamma_{34}, \gamma_{35}, \gamma_{36}, \gamma_{37}, \gamma_{45}, \gamma_{46}, \gamma_{47}, \gamma_{56}, \gamma_{57}, \gamma_{67}$ پارامترهای مربوط به اثر متقابل دو نهاده بر یکدیگر است که باید تخمین زده شوند.

پس از برآورد توابع تولید فرق به روشن حداقل مربعات معمولی (OLS)، در هر کدام از شهرستان‌های مورد مطالعه، برای تعیین تابع تولید مناسب از آزمون F حداقل مربعات مقید استفاده شد.

کارایی در تعریف ساده عبارت از ارزش ستانده به ارزش نهاده است. واحدهایی که در سطح معینی از فناوری، با اعمال مدیریت صحیح، بیشترین ستانده را از مجموعه مشخصی از عوامل تولید داشته باشند، دارای بالاترین کارایی هستند. فارل (۱۷) انواع فنی، تخصصی و اقتصادی کارایی را مشخص نموده است. کارایی فنی به دست آوردن حداکثر تولید ممکن از مقدار مشخصی از عوامل تولید است. در حالی که، برای تأمین کارایی تخصصی بایستی ترکیبی از عوامل تولید، که حداقل هزینه را در برداشته باشد، به کار گرفته شود (۱، ۲ و ۳). این امر موجب می‌شود که با توجه به سطح مشخص محصول، حداکثر سود به

متعالی و متغیرهای آن به صورت زیر است (۱۶):

$$\begin{aligned} \ln y_i = & \beta_0 + \beta_1 \ln X_{1i} + \beta_2 \ln X_{2i} + \beta_3 \ln X_{3i} + \\ & \beta_4 \ln X_{4i} + \beta_5 \ln X_{5i} + \beta_6 \ln X_{6i} + \beta_7 \ln X_{7i} + \\ & \gamma_1 X_{1i} + \gamma_2 X_{2i} + \gamma_3 X_{3i} + \gamma_4 X_{4i} + \gamma_5 X_{5i} + \\ & \gamma_6 X_{6i} + \gamma_7 X_{7i} + \varepsilon_i \end{aligned}$$

در مدل فوق، y_i مقدار تولید زعفران (به صورت دسته یا دختر دخترپیچ) در مزرعه i بر حسب کیلوگرم، X_{1i} سطح زیرکشت زعفران در مزرعه i بر حسب هکتار، X_{2i} مقدار مصرف کود شیمیایی در مزرعه i بر حسب کیلوگرم، X_{3i} مقدار مصرف سم علفکش در حیوانی در مزرعه i بر حسب تن، X_{4i} مقدار مصرف سم علفکش در مزرعه i به لیتر، X_{5i} تعداد نیروی کار مورد استفاده در مزرعه i بر حسب روز-نفر، X_{6i} تعداد دفعات آبیاری در مزرعه i میزان پیاز مصرفی در هنگام کاشت در مزرعه i بر حسب کیلوگرم، β_0 جمله ثابت تولید به صورت لگاریتم در پایه e (عدد نپری)، $\beta_1, \beta_2, \beta_3, \beta_4, \beta_5, \beta_6, \beta_7$ پارامترهای تابع تولید هستند. مدل تابع تولید لگاریتمی متعالی و متغیرهای آن به صورت زیر بود (۱۶):

$$\begin{aligned} \ln y_i = & \beta_0 + \beta_1 \ln X_{1i} + \beta_2 \ln X_{2i} + \beta_3 \ln X_{3i} + \beta_4 \ln X_{4i} + \\ & \beta_5 \ln X_{5i} + \beta_6 \ln X_{6i} + \beta_7 \ln X_{7i} + \gamma_{11} (\ln X_{1i})^2 + \\ & \gamma_{22} (\ln X_{2i})^2 + \gamma_{33} (\ln X_{3i})^2 + \gamma_{44} (\ln X_{4i})^2 + \gamma_{55} (\ln X_{5i})^2 + \\ & \gamma_{66} (\ln X_{6i})^2 + \gamma_{77} (\ln X_{7i})^2 + \frac{1}{\gamma_{12}} \ln X_{1i} \ln X_{2i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{13}} \ln X_{1i} \ln X_{3i} + \frac{1}{\gamma_{14}} \ln X_{1i} \ln X_{4i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{15}} \ln X_{1i} \ln X_{5i} + \frac{1}{\gamma_{16}} \ln X_{1i} \ln X_{6i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{17}} \ln X_{1i} \ln X_{7i} + \frac{1}{\gamma_{23}} \ln X_{2i} \ln X_{3i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{24}} \ln X_{2i} \ln X_{4i} + \frac{1}{\gamma_{25}} \ln X_{2i} \ln X_{5i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{26}} \ln X_{2i} \ln X_{6i} + \frac{1}{\gamma_{27}} \ln X_{2i} \ln X_{7i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{34}} \ln X_{3i} \ln X_{4i} + \frac{1}{\gamma_{35}} \ln X_{3i} \ln X_{5i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{36}} \ln X_{3i} \ln X_{6i} + \frac{1}{\gamma_{37}} \ln X_{3i} \ln X_{7i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{45}} \ln X_{4i} \ln X_{5i} + \frac{1}{\gamma_{46}} \ln X_{4i} \ln X_{6i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{47}} \ln X_{4i} \ln X_{7i} + \frac{1}{\gamma_{56}} \ln X_{5i} \ln X_{6i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{57}} \ln X_{5i} \ln X_{7i} + \frac{1}{\gamma_{67}} \ln X_{6i} \ln X_{7i} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} & \frac{1}{\gamma_{35}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\delta i} + \frac{1}{\gamma_{36}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\varepsilon i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{37}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\nu i} + \frac{1}{\gamma_{45}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\delta i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{46}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\varepsilon i} + \frac{1}{\gamma_{47}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\nu i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{56}} \ln X_{\delta i} \ln X_{\varepsilon i} + \frac{1}{\gamma_{57}} \ln X_{\delta i} \ln X_{\nu i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{67}} \ln X_{\varepsilon i} \ln X_{\nu i} + \varepsilon_i \end{aligned}$$

که کلیه متغیرها و پارامترهای آن تعریف شده است. ε_i جمله خطای مدل می‌باشد. جمله خطای مدل در مدل‌های فوق از دو جزء مستقل از هم، به صورت زیر تشکیل شده است (۱۴ و ۱۵):

$$\varepsilon_i = V_i - U_i$$

V_i جزء متقارنی است که تغییرات تصادفی تولید زعفران، ناشی از تأثیر عوامل خارج از کنترل زعفران کار، مانند عوامل جوی و بیماری‌ها را در بر می‌گیرد. این جزء دارای توزیع نرمال با میانگین صفر و واریانس σ^2 است. U_i جزئی از جمله خطای است که مربوط به کارایی فنی زعفران کاران می‌باشد. این جزء دارای توزیع نرمال با میانگین صفر و واریانس σ^2 است (۱۳ و ۱۸).

برای تخمین پارامترهای هر یک از توابع تولید مرزی تصادفی فوق، ابتدا فرضیات مختلفی در مورد توزیع متغیرهای تصادفی V_i و U_i در قالب مدل‌های بدون محدودیت، $\mu = \sigma = 0$ و مدل $\mu = \gamma = 0$ در نظر گرفته شد (۱۴، ۱۵ و ۱۸). سپس، پارامترهای مختلف به روش حداقل درست‌نمایی^۱ (ML) تخمین زده شد. برای انتخاب بهترین مدل، از آزمون نسبت حداقل درست‌نمایی تعمیم یافته، به صورت زیر استفاده گردید (۱ و ۳):

$$\lambda = -2 \{ \text{Loglikelihood}(H_0) - \text{Loglikelihood}(H_1) \}$$

که آماره λ نسبت حداقل درست‌نمایی، H_0 فرضیه صفر و H_1 فرضیه یک است. آماره λ تحت فرضیه صفر، با آماره χ^2 (Chi-Square) به طور مجانبی هم توزیع است. در این رابطه، اگر فرضیه H_0 پذیرفته شود، بیانگر آن است که روش

دست آید. کارایی اقتصادی از حاصل ضرب کارایی فنی و کارایی تخصیصی به دست می‌آید (۱۷).

در این مطالعه، به منظور برآورد کارایی فنی زعفران کاران در شهرستان‌های مورد مطالعه، بر اساس انتخاب بهترین فرم تابع تولید متوسط برآورد شده از بین دو فرم تابع متعالی و لگاریتمی متعالی، تابع تولید مرزی تصادفی زعفران کاران در قالب مدل‌های متعالی و لگاریتمی متعالی تخمین زده شد (۱، ۳ و ۱۷ و ۱۸).

مدل تابع تولید مرزی تصادفی متعالی زعفران به صورت زیر است:

$$\begin{aligned} \ln y_i = & \beta_0 + \beta_1 \ln X_{1i} + \beta_2 \ln X_{\gamma i} + \beta_3 \ln X_{\gamma i} + \\ & \beta_4 \ln X_{\gamma i} + \beta_5 \ln X_{\delta i} + \beta_6 \ln X_{\varepsilon i} + \beta_7 \ln X_{\nu i} \\ & + \gamma_1 X_{1i} + \gamma_2 X_{\gamma i} + \gamma_3 X_{\gamma i} + \gamma_4 X_{\gamma i} + \gamma_5 X_{\delta i} + \gamma_6 X_{\varepsilon i} \\ & + \gamma_7 X_{\nu i} + \varepsilon_i \end{aligned}$$

که کلیه متغیرها و پارامترهای آن قبلاً ذکر شد. ε_i جمله خطای مدل است.

مدل تابع تولید مرزی تصادفی لگاریتمی متعالی زعفران به صورت زیر است:

$$\begin{aligned} \ln y_i = & \beta_0 + \beta_1 \ln X_{1i} + \beta_2 \ln X_{\gamma i} + \beta_3 \ln X_{\gamma i} + \beta_4 \ln X_{\gamma i} + \\ & \beta_5 \ln X_{\delta i} + \beta_6 \ln X_{\varepsilon i} + \beta_7 \ln X_{\nu i} + \gamma_{11} (\ln X_{1i})^2 + \\ & \gamma_{22} (\ln X_{\gamma i})^2 + \gamma_{33} (\ln X_{\gamma i})^2 + \gamma_{44} (\ln X_{\gamma i})^2 + \\ & \gamma_{55} (\ln X_{\delta i})^2 + \gamma_{66} (\ln X_{\varepsilon i})^2 + \gamma_{77} (\ln X_{\nu i})^2 + \\ & \frac{1}{\gamma_{12}} \ln X_{1i} \ln X_{\gamma i} + \frac{1}{\gamma_{13}} \ln X_{1i} \ln X_{\gamma i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{14}} \ln X_{1i} \ln X_{\gamma i} + \frac{1}{\gamma_{15}} \ln X_{1i} \ln X_{\delta i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{16}} \ln X_{1i} \ln X_{\varepsilon i} + \frac{1}{\gamma_{17}} \ln X_{1i} \ln X_{\nu i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{23}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\gamma i} + \frac{1}{\gamma_{24}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\gamma i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{25}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\delta i} + \frac{1}{\gamma_{26}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\varepsilon i} + \\ & \frac{1}{\gamma_{27}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\nu i} + \frac{1}{\gamma_{34}} \ln X_{\gamma i} \ln X_{\gamma i} + \end{aligned}$$

1. Maximum Likelihood (ML)

واسطه‌ای آن به دست می‌آید، و MSC هزینه خدمات بازاریابی زعفران است، که شامل کلیه هزینه‌های مربوط به مسیر بازاریابی از محل مزرعه تا خرده‌فروشی می‌شود. این هزینه‌ها شامل مواردی از قبیل هزینه‌های حمل و نقل، حق‌العمل دلالان، اتبارداری، بسته‌بندی و کلیه هزینه‌هایی که خرده‌فروش برای فروش زعفران متحمل می‌شود، مانند هزینه‌های آب، برق، تلفن، بیمه، اجاره، مالیات، کارگر، ضایعات و عوارض شهرداری، می‌باشد.

نتایج و بحث

ضرایب و پارامترهای توابع تولید محصول زعفران شهرستان‌های مختلف استان خراسان در جدول ۱ ارائه شده است. با توجه به آماره F در توابع تولید زعفران به فرم متعالی، کلیه رگرسیون‌ها از نظر آماری در سطح احتمال کمتر از یک درصد معنی‌دار است. این امر بیانگر آن است که فرضیه H_0 مبنی بر صفر بودن تمام ضرایب تخمینی در هر یک از توابع، مردود است. مقدار ضریب تعديل شده (Adj.R^2) در شهرستان‌های تربت حیدریه، گناباد و قاینات به ترتیب برابر با ۰/۸۶۸، ۰/۹۸۲ و ۰/۹۵۴ است. لذا، تغییرات متغیر وابسته (مقدار تولید زعفران) در شهرستان‌های تربت حیدریه، گناباد و قاینات به ترتیب $86/8$ ، $98/3$ و $95/4$ درصد، توسط متغیرهای مستقل (زمین، کود شیمیایی، کود حیوانی، سم، نیروی کارگر، تعداد دفعات آبیاری و میزان پیاز) توضیح داده شده است.

به منظور تعیین نواحی تولید، کشش تولید نسبت به هر نهاده محاسبه شد. کشش تولید نهاده نشان می‌دهد که در اثر تغییر یک درصد در میزان مصرف نهاده، مقدار تولید چند درصد تغییر خواهد کرد. در تابع تولید متعالی، چون کشش هر نهاده تابعی از میزان مصرف آن است، می‌توان نواحی تولید را برای هر یک از نهاده‌ها مشخص نمود. برای نمونه، با توجه به تخمین تابع تولید زعفران (جدول ۱)، کشش تولید نسبت به نهاده‌های کود شیمیایی، کود حیوانی، سم، نیروی کارگر، تعداد دفعات آبیاری و میزان پیاز مصرفی در شهرستان قاینات به صورت زیر

حداقل مربعات معمولی (OLS) به روش حداقل درست نمایی (ML) ترجیح دارد. به عبارت دیگر، تمام تغییرات تولید زعفران و اختلاف موجود بین زعفران‌کاران، مربوط به عواملی است که از کنترل آنها خارج است. لذا، تفاوت معنی‌داری بین کارایی فنی زعفران‌کاران وجود ندارد. عدم پذیرش فرضیه $H_0 = \mu = \mu_{\text{نمان}} = \mu_{\text{نیزه}}$ می‌دهد که روش حداقل درست نمایی (ML) به روش حداقل مربعات معمولی (OLS) ترجیح دارد. بنابراین، قسمتی از تغییرات تولید زعفران و اختلاف موجود بین زعفران‌کاران، مربوط به عوامل مدیریتی است. لذا در چنین شرایطی کارایی فنی زعفران‌کاران قابل محاسبه است. در صورتی که فرضیه $H_0 = \mu = \mu_{\text{نیزه}}$ شود، نشان دهنده آن است که کارایی فنی زعفران‌کاران، دارای توزیع نیمه نرمال یا توزیع نرمال یک دامنه (دامنه مثبت) است.

برای بررسی بازاریابی زعفران خراسان، مسیرهای بازاریابی زعفران در هر کدام از شهرستان‌های مورد مطالعه رسم گردید، و حاشیه‌های خرده‌فروشی، عمده‌فروشی و ضریب هزینه بازاریابی، با استفاده از روابط زیر، محاسبه شد (۱۹ و ۲۰):

$$M_r = P_r - P_w$$

$$M_w = P_w - P_f$$

$$M_m = M_r + M_w = P_r - P_f$$

$$r = \frac{P_r - P_f}{P_r} \times 100$$

که M_r حاشیه خرده فروشی، M_w حاشیه عمده فروشی، M_m حاشیه بازاریابی، P_r قیمت خرده فروشی و P_f قیمت سر مزرعه محصول است. r ضریب هزینه بازاریابی است که بر اساس آن هزینه‌های بازاریابی به صورت درصدی از قیمت نهایی بیان شده است.

به منظور تعیین کارایی بازاریابی زعفران از فرمول زیر استفاده شد (۱۹ و ۲۰):

$$ME = (VA / MSC) \times 100$$

که ME کارایی بازاریابی زعفران، و VA ارزش افزوده زعفران است که از تفاضل قیمت نهایی زعفران و مجموع هزینه‌های

جدول ۱. تخمین پارامترهای تابع تولید ترانسندنتال زعفران شهرستان‌های مختلف
ضرایب تخمینی

پارامترها

ترتیب حیدریه	گناباد	قاینات	
*** ◦/۶۸۱(۲/۲۵۹)	*** ◦/۴۱۵(۸/۰۰۷)	*** ◦/۳۹۶(۴/۶۹۱)	B _۰
*** ◦/۷۹۵(۴/۸۱۶)	*** ◦/۱۵۸(۱۴/۴۰۶)	ns	B _۱
*** ◦/۱۲۹(۳/۳۹۵)	ns	*** ◦/۱۳۹(۷/۲۲۵)	B _۲
ns	ns	*** ◦/۳۰۴(۶/۵۶۳)	B _۳
ns	ns	*** -1/۱۸۹(-۳/۷۵۴)	B _۴
ns	*** -◦/۰۶۱(-۳/۵۵۷)	*** ◦/۱۵۵(۶/۰۶۰)	B _۵
ns	ns	*** -۳۵/۹۵۰(-۶/۱۹۷)	B _۶
ns	*** -◦/۷۵۳(-۷/۹۸۶)	ns	B _۷
** -◦/۱۲۳(-۲/۶۰۵)	ns	ns	γ _۱
*** ◦/۰۰۳(۳/۱۲۷)	*** -◦/۰۰۴(-۷/۶۰۷)	*** -◦/۰۰۸(-۷/VV۰)	γ _۲
*	*** ◦/۰۰۷(-۱/۹۴۳)	*** -◦/۰۰۷(۴/۰۷۰)	γ _۳
*** ◦/۰۶۱(۴/V۸۰)	ns	*** -◦/۰۲۱(-۴/۳۴۷)	γ _۴
ns	*** ◦/۰۱۸(۴/V۴۷)	*** ◦/۰۳۸(۵/۳۷۹)	γ _۵
ns	ns	*** ۶/۸۰(۶/۱۱۱)	γ _۶
ns	*** ◦/۰۰۰۰۸(۸/۸۳۶)	*** ◦/۰۰۰۰۹(۳/۷۸۰)	γ _۷
◦/۸۸۶	◦/۹۸۷	◦/۹۶۹	R ^r
◦/۸۶۸	◦/۹۸۳	◦/۹۵۴	Adj.R ^r
۵۰/۳۶۰	۲۹۵/۳۶۳	۶۳/۱۹۳	F
◦/۰۰۰	◦/۰۰۰	◦/۰۰۰	Sig.F

ns: متغیر از نظر آماری معنی دار نشده است. اعداد داخل پرانتز ارزش t است.
*** و *: به ترتیب در سطح احتمال ۱، ۵ و ۱۰ درصد معنی دار است.

به دست آمد:

تولید استفاده می‌کنند. لذا، عدم استفاده صحیح از کود شیمیایی موجب کاهش تولید شده است. این امر در شهرستان قاینات نیز با شدت کمتری صادق است. به طوری که ۵۲/۹ درصد از زعفران‌کاران قاینات کود شیمیایی را در ناحیه سوم تولید مصرف می‌کنند و بقیه از کود شیمیایی به صورت منطقی استفاده می‌نمایند.

جدول ۴ نشان می‌دهد که تمام زعفران‌کاران عضو نمونه شهرستان تربت حیدریه کود حیوانی را در ناحیه سوم تولید مصرف می‌کنند. لذا چنانچه از مصرف کود حیوانی در زراعت زعفران کاسته شود، انتظار می‌رود تولید این محصول افزایش یابد. در حالی که، در شهرستان گناباد تمام زعفران‌کاران نهاده کود حیوانی را به طور منطقی و اقتصادی مصرف می‌کنند. در شهرستان قاینات، در نمونه مورد بررسی، زعفران‌کاران از کود حیوانی به صورت منطقی استفاده می‌کنند و تنها ۱۷/۶ درصد زعفران‌کاران بیش از حد کود حیوانی استفاده می‌نمایند.

نتایج جدول ۵ نشان می‌دهد که در مورد مصرف سم، اکثر زعفران‌کاران شهرستان تربت حیدریه (۹۵/۷ درصد) به طور منطقی و در ناحیه دوم اقتصادی استفاده می‌کنند. در حالی که زعفران‌کاران شهرستان قاینات این نهاده را بیش از حد مورد استفاده قرار می‌دهند. به طوری که در نمونه مورد بررسی، ۷۶/۵ درصد زعفران‌کاران نهاده سم را در ناحیه سوم تولید مصرف کرده‌اند. اضافه بر آن، ۲۳/۵ درصد از نهاده سم کمتر از میزان مناسب استفاده نموده‌اند. در شهرستان گناباد استفاده از نهاده سم از نظر آماری معنی دار نشده است.

جدول ۶ نشان می‌دهد که در مورد استفاده از نیروی کارگر، اکثر زعفران‌کاران شهرستان گناباد (۶۱/۱ درصد) در ناحیه اقتصادی تولید عمل کرده‌اند، و تنها حدود ۳۳ درصد از آنان بیش از حد از این نهاده استفاده نموده‌اند. در این مورد، بیش از نیمی از زعفران‌کاران قاینات (۵۸/۸ درصد) از نیروی کارگر به صورت منطقی استفاده می‌کنند و ۴۱/۲ درصد آنان در نمونه مورد بررسی، این نهاده را در ناحیه اول تولید به مصرف رسانده‌اند. لذا اگر این کشاورزان در مراحل تولید زعفران از

$E_{2j} = 0/139 - 0/008X_{2j}$ کشش کود شیمیایی در مزرعه ۲:
 $E_{3j} = 0/304 - 0/021X_{3j}$ کشش کود شیمیایی در مزرعه ۳:
 $E_{4j} = -1/189 + 2/0512X_{4j}$ کشش سم در مزرعه ۴:
 $E_{5j} = 0/155 + 0/038X_{5j}$ کشش نیروی کار در مزرعه ۵:
 $E_{6j} = -35/950 + 6/804X_{6j}$ کشش تعداد دفعات آبیاری در مزرعه ۶:

کشش میزان پیاز مصرفی در مزرعه ۶:
 $E_{7j} = 0/00019X_{7j}$ بدین ترتیب کشش تولید نسبت به نهاده‌ها برای تک تک زعفران‌کاران به دست آمد. چنانچه مقادیر کشش‌های به دست آمده بین صفر و یک باشد، زعفران‌کار نسبت به مصرف آن نهاده در ناحیه دوم، یا ناحیه اقتصادی تابع تولید عمل می‌کند. مقادیر کشش بزرگ‌تر از یک و منفی، به ترتیب بیانگر این است که زعفران‌کار نسبت به مصرف نهاده مورد نظر در ناحیه اول و سوم تابع تولید عمل می‌کند.

در جدول‌های ۲ تا ۸ تعداد و درصد زعفران‌کاران در نواحی سه گانه تولید، در مصرف هر یک از نهاده‌ها مشخص شده است. بدین ترتیب می‌توان میزان منطقی بودن زعفران‌کاران در مصرف هر یک از نهاده‌ها را بررسی کرد.

بر طبق جدول ۲، ۹۵/۷ درصد زعفران‌کاران عضو نمونه شهرستان تربت حیدریه از نهاده زمین به صورت منطقی و اقتصادی استفاده کرده‌اند. در حالی که زعفران‌کاران گناباد نهاده زمین را در ناحیه اول تابع تولید استفاده می‌کنند. لذا، کوچک بودن زمین‌ها باعث کاهش تولید زعفران شده است.

از جدول ۳، نتیجه می‌شود که در مصرف کود شیمیایی در شهرستان تربت حیدریه، اکثر زعفران‌کاران (۸۲/۶ درصد)، این نهاده را به صورت منطقی و در ناحیه اقتصادی تابع تولید، و عده کمی (۱۷/۴ درصد) کود شیمیایی را در ناحیه اول تولید به کار گرفته‌اند، به طوری که اگر دسته اخیر مقادیر بیشتری کود شیمیایی مصرف کنند انتظار می‌رود بر میزان تولید زعفران افزوده گردد. اطلاعات به دست آمده از شهرستان گناباد نشان می‌دهد که تمام زعفران‌کاران، کود شیمیایی را در ناحیه سوم

جدول ۲. زعفران کاران نواحی سه گانه تولید در مورد زمین (سطح زیر کشت)

قاینات		گناباد		تریت حیدریه		نواحی تولید	
درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	نواحی تولید	
ns	۱۰۰	۷۲	۰	۰	۰	ناحیه اول	
ns	۰	۰	۹۵/۷	۸۸	۰	ناحیه دوم	
ns	۰	۰	۴/۳	۴	۰	ناحیه سوم	

ns: متغیر بی معنی است.

جدول ۳. زعفران کاران نواحی سه گانه تولید در مورد مصرف کود شیمیایی

قاینات		گناباد		تریت حیدریه		نواحی تولید	
درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	نواحی تولید	
۰	۰	۰	۰	۱۷/۴	۱۶	ناحیه اول	
۴۷/۱	۳۲	۰	۰	۸۲/۶	۷۶	ناحیه دوم	
۵۲/۹	۳۶	۱۰۰	۷۲	۰	۰	ناحیه سوم	

جدول ۴. زعفران کاران نواحی سه گانه تولید در مورد مصرف نهاده کود حیوانی

قاینات		گناباد		تریت حیدریه		نواحی تولید	
درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	نواحی تولید	
۰	۰	۰	۰	۰	۰	ناحیه اول	
۸۲/۴	۵۶	۱۰۰	۷۲	۰	۰	ناحیه دوم	
۱۷/۶	۱۲	۰	۰	۱۰۰	۹۲	ناحیه سوم	

جدول ۵. زعفران کاران نواحی سه گانه تولید در مورد مصرف نهاده سم

قاینات		گناباد		تریت حیدریه		نواحی تولید	
درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	نواحی تولید	
۲۳/۵	۱۶	ns	۰	۴/۳	۴	ناحیه اول	
۰	۰	ns	۰	۹۵/۷	۸۸	ناحیه دوم	
۷۶/۵	۵۲	ns	۰	۰	۰	ناحیه سوم	

ns: متغیر از نظر آماری معنی دار نشده است.

نیروی کار بیشتری استفاده کنند، به تولیدشان افزوده خواهد

معنی دار نشده است.

جدول ۷ نشان می دهد که در شهرستان قاینات ۴۱/۲ درصد

شد. نیروی کار در تابع تولید زعفران در شهرستان تربت حیدریه

جدول ۶. زعفران کاران نواحی سه گانه تولید در مورد مصرف نیروی کارگر

قاینات		گناباد		تریت حیدریه		نواحی تولید	
درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	نواحی تولید	
۴۱/۲	۲۸	۵/۶	۴		ns	ناحیه اول	
۵۸/۸	۴۰	۶۱/۱	۴۴		ns	ناحیه دوم	
۰	۰	۳۲/۳	۲۴		ns	ناحیه سوم	

ns: متغیر از نظر آماری معنی‌دار نشده است.

جدول ۷. زعفران کاران نواحی سه گانه تولید در مورد تعداد دفعات آبیاری

قاینات		گناباد		تریت حیدریه		نواحی تولید	
درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	نواحی تولید	
۵۸/۸	۴۰		ns		ns	ناحیه اول	
۴۱/۲	۲۸		ns		ns	ناحیه دوم	
۰	۰		ns		ns	ناحیه سوم	

ns: متغیر از نظر آماری معنی‌دار نشده است.

جدول ۸. زعفران کاران نواحی سه گانه تولید در مورد مصرف پیاز در هنگام کاشت

قاینات		گناباد		تریت حیدریه		نواحی تولید	
درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	نواحی تولید	
۱۷/۶	۱۲	۱۶/۷	۱۲		ns	ناحیه اول	
۸۲/۴	۵۶	۲۲/۲	۱۶		ns	ناحیه دوم	
۰	۰	۶۱/۱	۴۴		ns	ناحیه سوم	

ns: متغیر از نظر آماری معنی‌دار نشده است.

زعفران کاران به صورت منطقی و اقتصادی مزارعشان را آبیاری کرده‌اند، و از نظر تعداد دفعات آبیاری در ناحیه دوم تابع تولید عمل نموده‌اند. اما ۵۸/۸ درصد از اعضای نمونه، کمتر از حد لازم مزارعشان را آبیاری می‌کنند. تعداد دفعات آبیاری در شهرستان‌های تربت حیدریه و گناباد معنی‌دار نشد.
در شهرستان گناباد ۲۲/۲ درصد از زعفران کاران پیاز را به صورت منطقی و ۱۶/۷ درصد در ناحیه اول تولید به مصرف رسانده‌اند. در مورد شهرستان تربت حیدریه، مصرف پیاز در تابع تولید معنی‌دار نگردید.
به منظور برآورد کارایی فنی زعفران کاران، بر اساس انتخاب

زعفران کاران به صورت منطقی و اقتصادی مزارعشان را آبیاری کرده‌اند، و از نظر تعداد دفعات آبیاری در ناحیه دوم تابع تولید عمل نموده‌اند. اما ۱۷/۶ درصد از اعضای نمونه، کمتر از حد لازم مزارعشان را آبیاری می‌کنند. تعداد دفعات آبیاری در شهرستان‌های تربت حیدریه و گناباد معنی‌دار نشد.
در مورد مصرف پیاز در هنگام کاشت زعفران، نتایج جدول ۸ نشان می‌دهد که اکثر زعفران کاران شهرستان قاینات (۸۲/۴ درصد) در مصرف پیاز به صورت منطقی عمل کرده‌اند و تنها

جدول ۹. توزیع فراوانی زعفران کاران در سطوح مختلف کارایی فنی در شهرستان های تربت حیدریه، گناباد و قاینات

قاینات		گناباد		تربت حیدریه		سطوح کارایی فنی	
درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	(درصد)	
۰	۰	۰	۰	۱۳/۰۴	۱۲	۳۰≥	
۰	۰	۰	۰	۰	۰	۴۰≥۳۰<	
۵/۸۷	۴	۵/۵۵	۴	۴/۳۴	۴	۵۰≥۴۰<	
۲۷/۹۴	۱۹	۰	۰	۰	۰	۶۰≥۵۰<	
۱۱/۷۶	۸	۴۱/۶۷	۳۰	۳۶/۹۵	۳۴	۷۰≥۶۰<	
۲۰/۵۸	۱۴	۰	۰	۸/۷۰	۸	۸۰≥۷۰<	
۱۷/۶۵	۱۲	۱۹/۴۴	۱۴	۸/۷۰	۸	۹۰≥۸۰<	
۱۶/۲۰	۱۱	۳۳/۳۴	۲۴	۲۸/۳۰	۲۶	۹۰<	
۷۰/۸		۷۸/۶		۷۱/۷		میانگین	
۶۳/۶		۵۰/۳		۷۵/۰		دامنه	
۳۴/۹		۴۸/۸		۲۴/۷		حداقل	
۹۸/۵		۹۹/۱		۹۹/۷		حداکثر	

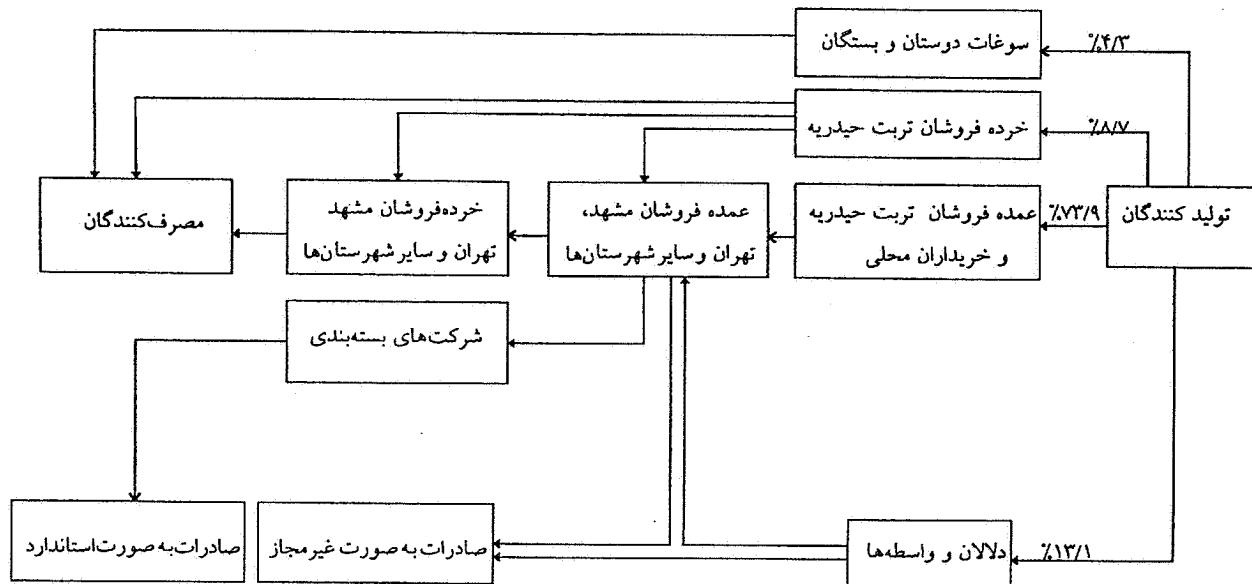
بهترین فرم تابع تولید برآورده شده، توابع تولید مرزی تصادفی زعفران کاران در هر یک از شهرستان های مورد مطالعه به روش حداقل درست نمایی برآورده شد. بدین ترتیب برای هر سه شهرستان تربت حیدریه، گناباد و قاینات از مدل تابع تولید مرزی تصادفی متعالی استفاده گردید.

توزیع فراوانی زعفران کاران در سطوح مختلف کارایی فنی در جدول ۹ آرائه شده است. نتایج جدول نشان می دهد که میانگین کارایی فنی زعفران کاران در شهرستان تربت حیدریه ۸۱/۷ درصد است، که از حداقل ۲۴/۷ تا حداکثر ۹۹/۷ درصد نوسان داشته است. میانگین کارایی فنی زعفران کاران در گناباد ۸۸/۶ درصد است، که از حداقل ۴۸/۸ تا حداکثر ۹۹/۱ درصد نوسان داشته است، و میانگین کارایی فنی زعفران کاران در قاینات ۷۵/۸ است، که نوسان آن از حداقل ۳۴/۹ تا حداکثر ۹۸/۵ درصد بوده است.

از نظر فناوری تولید و مدیریت، شکاف بین بهترین و ضعیف ترین تولید کننده زعفران در شهرستان تربت حیدریه

نتایج حاصل از تعیین و رسم مسیر بازارسازی زعفران در شهرستان های تربت حیدریه، گناباد و قاینات نشان داد که در تربت حیدریه، که بزرگ ترین شهرستان تولید کننده زعفران در استان خراسان و ایران است، قسمت اعظم زعفران خشک به عمدۀ فروشان شهر و خریداران محلی فروخته می شود (شکل ۱). عمدۀ فروشان تربت حیدریه محصول زعفران را طبق سفارش های قبلی مستقیماً به عمدۀ فروشان مشهد، تهران و سایر شهرستان ها می فروشنند. خردۀ فروشان و عطاری های مشهد، تهران و سایر شهرستان ها زعفران را معمولاً از سه منبع تهیه می کنند. آنها زعفران را یا از خردۀ فروشان تربت حیدریه

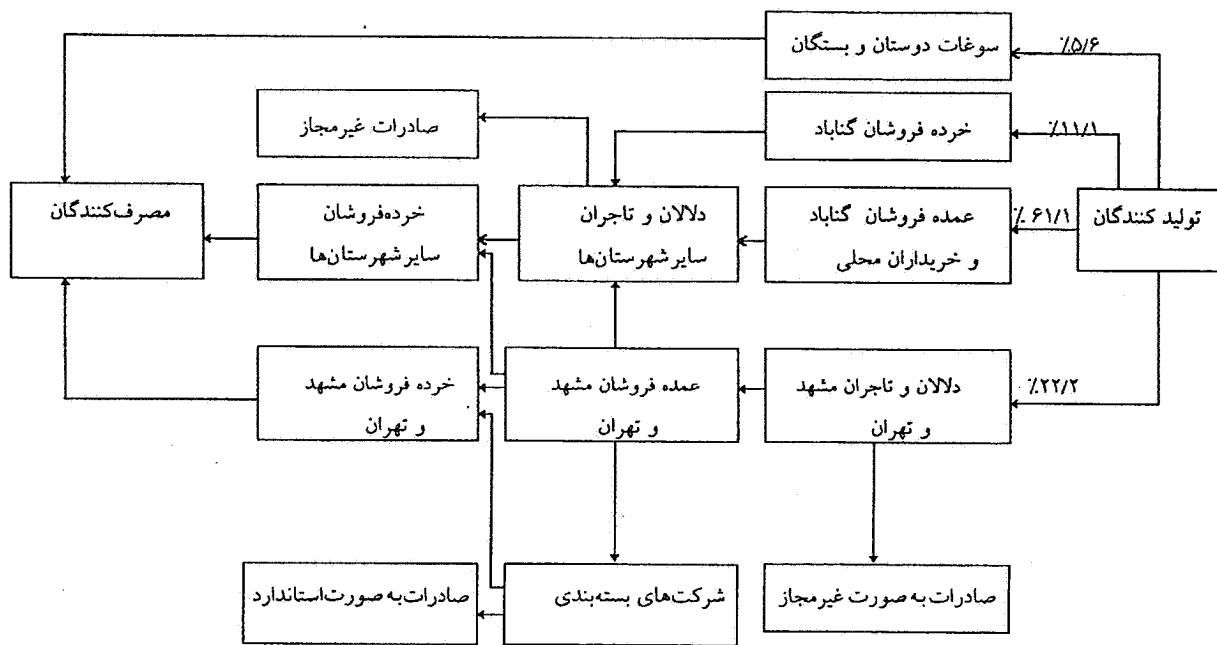
[Downloaded from iutjournals.iut.ac.ir on 2024-05-23]



شکل ۱. مسیر بازاررسانی زعفران در شهرستان تربت حیدریه

در شهرستان گناباد، قسمت عمده زعفران خشک توسط زعفرانکاران، مستقیماً به عمده‌فروشان گناباد و خریداران محلی فروخته می‌شود (شکل ۲). عمده فروشان گناباد محصول زعفران را با سفارش قبلی مستقیماً به دلالان و تاجران سایر شهرستان‌ها می‌فروشنند. زعفرانکاران ممکن است مستقیماً محصول تولیدی خود را به دلالان و تاجران مشهد و تهران بفروشند، که توسط این عوامل زعفران به صورت فله و غیرمجاز از کشور خارج و یا طبق سفارش‌های قبلی به عمده‌فروشان مشهد و تهران فروخته می‌شود. عمده‌فروشان مشهد و تهران نیز بر اساس سفارش قبلی زعفران را به شرکت‌های بسته‌بندی به منظور صادرات به صورت استاندارد، و یا به خردفروشان مشهد، تهران و سایر شهرستان‌ها انتقال می‌دهند. دلالان و تاجران سایر شهرستان‌ها معمولاً از سه طریق زعفران تهیه می‌کنند. یا طبق سفارش قبلی مستقیماً از خردفروشان گناباد، یا عمده‌فروشان و خریداران محلی گناباد، و یا از عمده‌فروشان مشهد و تهران زعفران خریداری می‌کنند. این عوامل، زعفران را یا به صورت غیرمجاز و فله‌ای از کشور خارج می‌کنند، و یا به خردفروشان سایر شهرستان‌ها

خریداری می‌نمایند، یا از عمده‌فروشان مشهد و تهران، و یا از شرکت‌های بسته‌بندی محصول را به صورت بسته بندی شده و استاندارد خریداری می‌کنند و در اختیار مصرف‌کنندگان قرار می‌دهند. شرکت‌های بسته‌بندی نیز زعفران را به صورت فله از عمده‌فروشان مشهد، تهران یا سایر شهرستان‌ها خریداری و پس از بسته‌بندی به صورت استاندارد، برای صادرات آماده و توسط صادرکنندگان به خارج از کشور صادر می‌نمایند. در مسیر بازاررسانی، دلالان و واسطه‌هایی نیز وجود دارند که این افراد یا مستقیماً به طور غیرمجاز زعفران را به صورت فله، به خارج از کشور (کشورهای افغانستان و پاکستان) صادر می‌کنند، و یا این که طبق سفارش‌های قبلی به عمده‌فروشان مشهد و سایر شهرستان‌ها می‌فروشنند، و از طریق این عوامل به طور غیرمجاز از کشور خارج می‌گردد. در این شهرستان، ۷۳/۹ درصد زعفران تولیدی مستقیماً به عمده‌فروشان تربت حیدریه و خریداران محلی، ۸/۷ درصد مستقیماً به دلالان و واسطه‌ها، و ۱۳/۱ درصد مستقیماً به خردفروشی‌های تربت حیدریه فروخته می‌شود، و ۴/۳ درصد نیز به منظور سوغات به دوستان و بستگان هدیه داده می‌شود.



شکل ۲. مسیر بازار رسانی زعفران در شهرستان گناباد

قسمتی از آن را به صورت غیر مجاز از کشور خارج کرده و قسمت دیگر را مستقیماً به خردۀ فروشان مشهد، تهران و سایر شهرستان‌ها می‌فروشند. ممکن است تولید کنندگان مزارع، زعفران خود را قبل از این که محصول بدهد، پیش‌فروش نمایند. در این شهرستان سلف خرانی وجود دارد که این کار را انجام می‌دهند. سلف خران قاین معمولاً پس از به بار نشستن مزارع، زعفران خشک را تهیه نموده، و ممکن است توسط خردۀ فروشان، محصول را به صورت غیر مجاز از کشور خارج و یا مستقیماً به مصرف کنندگان بفروشند. در نمونه مطالعه شهرستان قاینات، ۴۷/۰ درصد زعفران تولیدی مستقیماً به شهرستان قاینات، ۴۱/۲ درصد زعفران تولیدی مستقیماً به دلالان و تاجران دورگرد مشهد و تهران، و ۵/۹ درصد مستقیماً به عمده فروشان قاین و خریداران محلی، و ۵/۹ درصد مستقیماً به خردۀ فروشان قاین فروخته می‌شود. ۵/۹ درصد زعفران تولیدی نیز به منظور سوغات به دوستان و بستگان هدیه داده می‌شود.

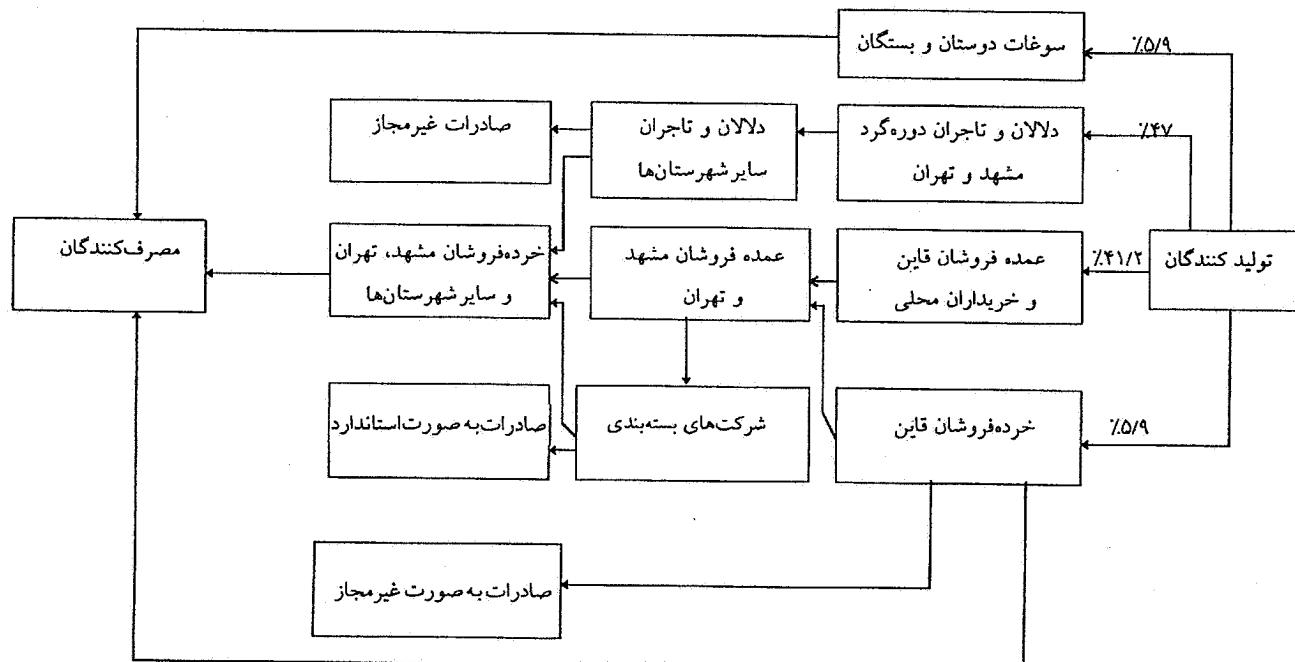
با توجه به مصحابه‌های به عمل آمده با خردۀ فروشان، عمده فروشان و تولید کنندگان زعفران، در زمان مطالعه، متوجه قیمت تولید کننده، قیمت عمده فروشی و قیمت خردۀ فروشی تهران، یا از عمده فروشان مشهد و تهران تهیه می‌کنند و سپس

می‌فروشنند. در این شهرستان، ۶۱/۱ درصد زعفران تولیدی مستقیماً به عمده فروشان گناباد و خریداران محلی، ۲۲/۲ درصد مستقیماً به دلالان و تاجران مشهد و تهران، و ۱۱/۱ درصد مستقیماً به خردۀ فروشان گناباد تحويل می‌گردد. ۵/۶ درصد زعفران تولیدی نیز به منظور سوغات به دوستان و بستگان هدیه داده می‌شود.

در شهرستان قاینات، قسمت عمده زعفران خشک را به دلالان و تاجران دورگرد مشهد و تهران می‌فروشند (شکل ۳). ممکن است تولید کنندگان طبق سفارش قبلی زعفران را به عمده فروشان قاین و خریداران محلی بفروشند که این عوامل، محصول را به عمده فروشان مشهد و تهران می‌فروشنند. این عمدۀ فروشان بر اساس سفارش‌های قبلی مقداری از زعفران را به شرکت‌های بسته‌بندی، مقداری را مستقیماً به خردۀ فروشان مشهد، تهران و سایر شهرستان‌ها و مقدار دیگری را به دلالان و تاجران دیگر شهرستان‌ها می‌فروشنند. دلالان و تاجران سایر شهرستان‌ها زعفران را از دلالان و تاجران دورگرد مشهد و تهران، یا از عمده فروشان مشهد و تهران تهیه می‌کنند و سپس

جدول ۱۰. قیمت‌های یک کیلوگرم زعفران در شهرستان‌های مورد مطالعه (هزار ریال)

دسته‌ای	قیمت خرده‌فروشی سرگل	دسته‌ای	قیمت عمده‌فروشی سرگل	دسته‌ای	قیمت تولیدکننده سرگل	دسته‌ای
تریت حیدریه	۲۱۵۰	۲۹۵۰	۳۲۰۰	۲۴۵۰	۳۵۸۰	۲۹۳۰
گلاباد	۲۱۰۰	۲۹۰۰	۳۲۵۰	۲۰۰۰	۳۶۰۰	۳۰۰۰
قاینات	۱۹۵۰	۲۷۰۰	۳۱۵۰	۲۴۸۰	۳۵۶۰	۲۹۵۰
میانگین استان	۲۰۶۷	۲۸۵۰	۳۲۰۰	۲۴۷۷	۳۵۸۰	۲۹۶۰



شکل ۳. مسیر بازارسازی زعفران در شهرستان قاینات

$r = [(p_r - p_f) / (p_r)] \times 100 = 30/2 = 15\%$ درصد
به طریق مشابه نیز، ضریب هزینه بازاریابی زعفران سرگل به صورت زیر محاسبه می‌گردد:

$$r = [(p_r - p_f) / (p_r)] \times 100$$

$r = [(3580 - 2850) / (3580)] \times 100 = 20/4 = 5\%$ درصد
ضرایب محاسبه شده بیانگر این است که $30/2$ درصد قیمت خرده‌فروشی زعفران سرگل مربوط به هزینه‌های بازاریابی این محصولات بوده است. به عبارت دیگر، سهم عوامل بازاریابی

یک کیلوگرم زعفران دسته‌ای و سرگل در شهرستان‌های مورد مطالعه به دست آمد، که در جدول ۱۰ خلاصه گردیده است.

در زمان انجام مطالعه، به طور متوسط قیمت تولیدکننده، قیمت عمده فروشی و قیمت خرده فروشی یک کیلوگرم زعفران دسته مرغوب در استان خراسان، به ترتیب 2477 , 2067 و 2960 هزار ریال بود. لذا، ضریب هزینه بازاریابی زعفران دسته را می‌توان به صورت زیر محاسبه کرد:

$$r = [(p_r - p_f) / (p_r)] \times 100$$

یا

است به دلیل ضعف نظام بازار رسانی زعفران در استان خراسان از مرحله تولید تا مرحله مصرف، و نارسانی در ساختار بازار باشد.

به طور کلی در نظام بازار رسانی فعلی، به دلیل حرکت محصول از مجاری توزیع نامناسب، منافع تولید کننده به حداقل رسیده، و از سوی دیگر مصرف کننده داخلی نیز با حداقل رسیده است. این در حالی است که خریداران خارجی محصول را با کمتر از نصف قیمت بازار جهانی دریافت می‌کنند. زعفران کاران، به دلیل این که به طور انفرادی عمل می‌کنند، هزینه درجه بندی، بسته بندی و تبلیغات زیادی را نسبت به قیمت محصول باید پردازند. از سوی دیگر، زعفران کاران، قادر به عرضه محصولات خود به طور یکنواخت در طول سال نیستند، در حالی که تقاضا برای محصولات آنان مستمر است. این عدم وجود هماهنگی، به علت اتحاد نداشتن زعفران کاران و نداشتن تشکیلات منسجم در مورد خرید و فروش و توزیع و بسته بندی می‌باشد. به خاطر عدم اطلاع زعفران کاران از وضع بازار و نوسانات قیمت، و بی اطلاعی از تغییرات عرضه و تقاضا، حاصل تلاش یک سال آنان عاید افرادی می‌شود که در امر تولید شرکت ندارند.

پیشنهاد می‌گردد با تشکیل اتحادیه‌های محلی خرید زعفران در شهرستان‌های تولید کننده و تأسیس شرکت سهامی بسته بندی، توزیع و صادرات زعفران ایران به عنوان هسته مرکزی، از نفوذ واسطه‌ها، دلالان و صادرکنندگان غیر مجاز در جریان مسیر بازار رسانی جلوگیری شده، و این عوامل از مدار بازار رسانی حذف گردند (شکل ۴). بنابراین، کلیه عملیات بازار رسانی، از مرحله تولید تا مصرف، در دست اتحادیه‌های بازار رسانی، محلی خرید زعفران و شرکت سهامی بسته بندی، توزیع و صادرات زعفران ایران قرار گیرد. در این حالت زعفران کاران نیز در سود این شرکت سهامی خواهد بود. اتحادیه‌های خرید زعفران در هر شهرستان، ضمن این که مسئول خرید و جمع‌آوری زعفران از نقاط مختلف شهرستان هستند، خدماتی را نیز در مناطق تولید به اعضای خود عرضه می‌کنند. این خدمات

در قیمت نهایی زعفران دسته‌ای ۳۰/۲ درصد و در قیمت نهایی زعفران سرگل ۲۰/۴ درصد می‌باشد. البته این ضرایب در فصل زمستان با افزایش قیمت زعفران، افزایش می‌یابد.

حاشیه خرده‌فروشی، حاشیه عمده‌فروشی و حاشیه بازاریابی یک کیلوگرم زعفران دسته‌ای مرغوب در استان خراسان، به طور متوسط به ترتیب ۴۸۳، ۴۱۰ و ۸۹۳ هزار ریال و برای زعفران سرگل مرغوب به طور متوسط به ترتیب ۳۸۰، ۳۵۰ و ۷۳۰ هزار ریال محاسبه گردید.

در زمان مطالعه، متوسط کل هزینه خدمات بازاریابی یک کیلوگرم زعفران خشک از محل تولید تا این که به دست مصرف کننده برسد، در مشهد ۳۱۸۱۹۰ ریال برآورد گردید. این در حالی است که متوسط قیمت یک کیلوگرم زعفران خشک (دسته‌ای و سرگل) در محل تولید ۲۴۵۸/۵ هزار ریال بود. با توجه به این که قیمت متوسط یک کیلوگرم زعفران دسته‌ای و سرگل در خرده‌فروشی‌های مشهد ۳۲۷۰ هزار ریال بود، لذا، ارزش افزوده یک کیلوگرم از محصول به صورت زیر محاسبه شد:

$$\text{ریال } ۴۹۳۳۱۰ = \frac{(۳۱۸۱۹۰ + ۲۴۵۸۵۰۰)}{۳۲۷۰} - ۳۲۷۰۰۰۰ = \text{ارزش افزوده}$$

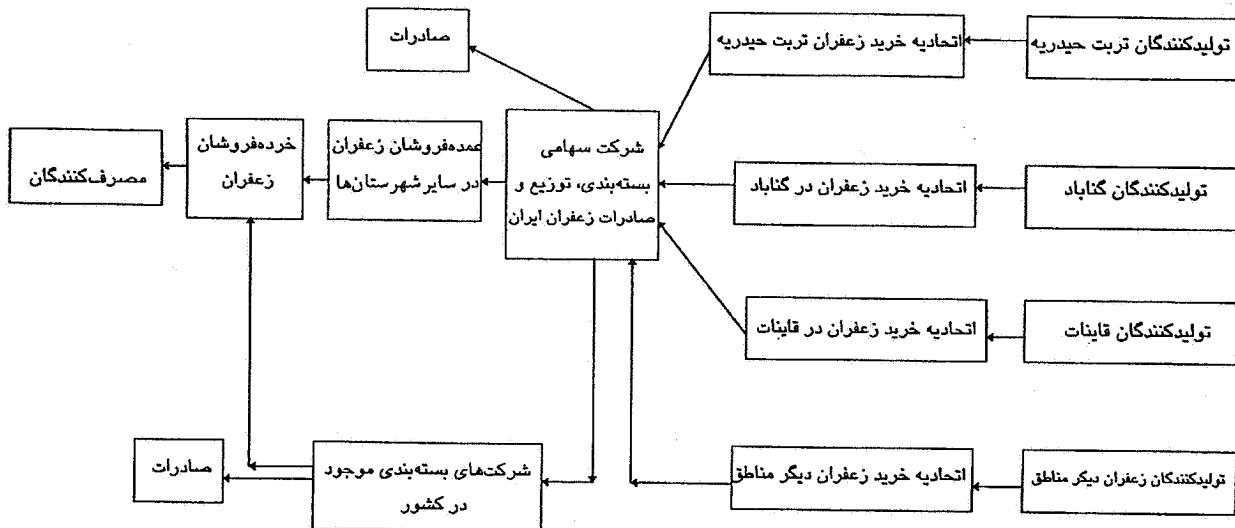
کارایی بازاریابی، در واقع شاخصی است که نشان می‌دهد نظام بازاریابی محصول در شرایط موجود، در برابر ۱۰۰ ریال هزینه خدمات بازاریابی، چقدر ارزش افزوده ایجاد می‌کند.

کارایی بازاریابی زعفران به صورت زیر محاسبه گردید:

$$\text{کارایی بازاریابی} = \frac{\text{ارزش خدمات بازاریابی}}{\text{هزینه خدمات بازاریابی}} \times 100$$

$$\text{درصد} = \frac{۱۵۵}{\frac{(۳۱۸۱۹۰ \times ۱۰۰)}{۴۹۳۳۱۰}} = ۳۱۸۱۹۰ \times ۱۰۰ = ۴۹۳۳۱۰$$

مقدار کارایی فوق، که به صورت درصد بیان شده است، نشان می‌دهد که نظام بازاریابی زعفران در استان خراسان، در شرایط کنونی، قادر است به ازای ۱۰۰ ریال هزینه خدمات بازاریابی، ۱۵۵ ریال ارزش افزوده ایجاد کند. از نظر رفاه اجتماعی، یک نظام بازاریابی مطلوب زمانی است که به ازای ۱۰۰ ریال هزینه خدمات بازاریابی، ۱۰۰ ریال ارزش افزوده ایجاد نماید. لذا، بالا بودن کارایی بازاریابی زعفران در ایران ناشی از خدمات بازاریابی محصول نمی‌باشد. این امر ممکن



شکل ۴. طرح پیشنهادی مسیر بازارسانی زعفران در ایران

زعفران‌ها ضدغوفونی و درجه‌بندی و سپس با پیش‌رفته‌ترین فناوری‌های بسته‌بندی، به صورت متنوع و زیبا، در اندازه‌های مختلف و بازارپسند داخلی و خارجی بسته‌بندی می‌گردد. با توجه به کشش بازار داخلی و خارجی، زعفران‌های بسته‌بندی شده ذخیره، توزیع یا صادر می‌گردد. شرکت سهامی بسته‌بندی، توزیع و صادرات زعفران ایران، به عنوان هسته مرکزی، باید علاوه بر نظارت بر تولید، توزیع و صادرات، نسبت به بازاریابی این محصول در کشورهای خارجی فعالیت کند، و با تبلیغات گسترده و دعوت از تجار و واردکنندگان زعفران از کشورهای خارجی به ایران و بازدید از این شرکت، نحوه تولید و بسته‌بندی زعفران در ایران را به دنیا نشان داده و موجب جلب متقاضیان شود.

شامل تهیه عوامل تولید نیاز از قبیل پیاز زعفران، ادواء ماشینی لازم، سوموم دفع آفات و علف‌های هرز، کود شیمیایی، سم مناسب برای موش‌های مزاحم، اعطای تسهیلات و اعتبارات لازم، ترویج روش‌های صحیح تولید و برداشت محصول و نحوه خشک کردن زعفران به روش استاندارد و مطلوب، و در اختیار گذاشتن وسائل مورد نیاز خشک کردن زعفران، از جمله الک‌های اسپانیایی و ظروف مناسب ۲۵۰ تا ۵۰۰ گرمی زعفران است. در پایان، کار جمع‌آوری محصول و حمل و نقل آن به شرکت سهامی بسته‌بندی، توزیع و صادرات زعفران ایران از وظیفه اتحادیه‌های خرید زعفران در شهرستان‌ها می‌باشد. در شرکت سهامی بسته‌بندی، توزیع و صادرات زعفران ایران، ابتدا به طریق کاملاً بهداشتی و استاندارد،

منابع مورد استفاده

- ترکمانی، ج. ۱۳۷۶. بررسی وضعیت تولید و صادرات پسته ایران و جهان و تعیین کارایی فنی پسته کاران: کاربرد تابع تولید مرزی تصادفی. فصل نامه اقتصاد کشاورزی و توسعه ۱۵۹: ۲۰-۱۸۰.
- ترکمانی، ج. ۱۳۷۷ الف. تأثیر بیمه بر کارایی تولید و گرایش به ریسک بهره‌برداران کشاورزی: کاربرد تابع تولید مرزی تصادفی. مجله علوم کشاورزی ایران ۱۶۹: ۱۶۱-۲۹.
- ترکمانی، ج. ۱۳۷۷ ب. مقایسه و ارزیابی الگوهای عمدۀ تعیین کارایی اقتصادی: کاربرد روش برنامه‌ریزی انتظاری مستقیم (DEMP). فصل نامه اقتصاد کشاورزی و توسعه ۴۱: ۲۳-۷۳.

۴. خناعی، ع. ۱۳۷۶. بررسی تحولات بازار زعفران، ضرورت ایجاد صندوق. *فصل نامه اقتصاد کشاورزی و توسعه آن*: ۱۰۹: ۱۹-۱۲۵.
۵. دردی بانکی، ق. ۱۳۷۰. بررسی صادرات محصولات کشاورزی (میوه و ترهبار) ایران و راههای توسعه آن. *پایان نامه کارشناسی ارشد*, دانشگاه تهران.
۶. سازمان تحقیقات، آموزش و ترویج کشاورزی. ۱۳۷۵. بررسی اقتصادی فنی تولید زعفران در ایران. تهران.
۷. سبزواری، م. ۱۳۷۴. زعفران، طلای سرخ کویر. *بانک کشاورزی*, شماره ۴۶.
۸. شریف آزاد، م. و ح. باستانزاده. ۱۳۷۵. کشش‌های قیمتی و درآمدی صادرات غیرنفتی طی دوره ۱۳۳۸-۷۲. *اقتصاد و مدیریت* ۲۸: ۴۵-۵۷.
۹. صادقی، ب. ۱۳۷۳. زعفران، تأثیر اقتصادی و اجتماعی و ضرورت ایجاد تحول در بازرگانی آن. *دومین گردهم‌آیی زعفران و زراعت گیاهان دارویی*, گناباد.
۱۰. صنایعی، ع. ۱۳۷۲. اصول بازاریابی و مدیریت بازار. *انتشارات پرسش*, تهران.
۱۱. محمد رضابی، ر. ۱۳۷۳. بازاریابی زعفران در بازارهای بین‌المللی. *دومین گردهم‌آیی زعفران و زراعت گیاهان دارویی*, گناباد.
۱۲. محمدی، ف. ۱۳۷۵. بررسی وضعیت تولید و صادرات زعفران و زیره سبز. *اقتصاد کشاورزی و توسعه. مقالات برگزیده سمینار*.
13. Aigner, D. J., C. A. K. Lovell and P. Schmidt. 1977. Formulation and estimation of stochastic frontier production function models. *J. Econometrics* 6: 21-37.
14. Battese, G. E. 1993. Frontier production function and technical efficiency: a survey of empirical application in agricultural economics. *Agric. Econ.* 7: 183-203.
15. Coelli, T. J. 1989. Estimation of frontier production: a guide to the computer program "FRONTIER" working papers in econometrics and applied statistics. Department of Econometrics, Univ. of New England, Armidale.
16. Debertin, D. L. 1986. Agricultural Production Economics. Macmillan Publication Company, New York.
17. Farrell, M. J. 1957. The measurement of productive efficiency. *J. Royal Statist. Soc. A* 120: 253-281.
18. Meeusen, W. and J. Van den Broeck. 1977. Efficiency estimation from Cobb-Douglas production functions with composed error. *Internat. Econ. Rev.* 18: 435-444.
19. Shepherd, G. S. and G. A. Futrell. 1969. Marketing Farm Products: Economic Analysis. Iowa State Univ. Press, Iowa.
20. Wollen, G. H. and G. Turner. 1970. The cost of food marketing. *J. Agric. Econ.* 21: 63-83.